

CURRICULUM VITAE

DATI PERSONALI Mario Giuseppe Capasso

Nato a Catania, il 18 giugno 1979

Cittadinanza Italiana

Via San Bartolomeo 10, Enna

Coniugato con due figli

Telefono: 3738978123

Email: capamario@yahoo.it | PEC capamario@pec.it

PROFILO PROFESSIONALE

Professionista altamente qualificato nel settore edile con oltre vent'anni di esperienza, ho sviluppato competenze trasversali che spaziano dalla pitturazione e applicazione di cappotti termici, fino alla gestione operativa e strategica di cantieri e progetti complessi. La mia carriera è caratterizzata da una forte attitudine all'autonomia, un'intraprendenza costante e un approccio pragmatico che mi ha consentito di affrontare con successo una vasta gamma di sfide professionali, sia sul campo che nel mondo commerciale.

Nel corso della mia esperienza, ho lavorato in vari contesti, dal ruolo di operaio artigiano fino alla gestione di squadre e progetti, e ho sempre mostrato una grande capacità di adattamento, precisione e puntualità, garantendo risultati eccellenti nel rispetto dei tempi e dei budget. La mia versatilità mi ha portato a ricoprire anche ruoli commerciali, dove ho avuto l'opportunità di crescere professionalmente e sviluppare solide competenze nella gestione delle relazioni con clienti, partner e fornitori, sia nel B2B che nel B2C.

Sono un professionista che sa ascoltare e comprendere le esigenze del cliente, per proporre soluzioni mirate e pratiche. Mi piace essere una figura di riferimento, non solo per la qualità del lavoro che svolgo, ma anche per il modo in cui interagisco con gli altri, creando un ambiente positivo e motivante. La mia esperienza mi ha insegnato l'importanza della leadership, non solo come guida delle persone, ma anche come stimolo per l'innovazione e l'efficienza. Sono sempre proattivo, attento ai dettagli e pronto ad affrontare qualsiasi situazione con un mindset orientato alla risoluzione delle problematiche.

Ho una solida esperienza nella gestione autonoma di progetti, dove l'efficienza operativa, la puntualità e la gestione delle risorse sono sempre stati elementi fondamentali per il mio successo. La capacità di analizzare e ottimizzare i processi aziendali mi ha permesso di ottenere sempre risultati positivi, anche in contesti complessi e dinamici. Ho dimostrato, inoltre, una spiccata attitudine commerciale, maturando una solida esperienza nella vendita e nella gestione delle attività di marketing, riuscendo a contribuire al miglioramento delle performance aziendali, aumentando il portafoglio clienti e fidelizzando quelli esistenti.

La mia carriera ha avuto un significativo sviluppo nell'ambito delle vendite dirette e nella gestione di progetti a livello nazionale, dove ho saputo unire la parte tecnica con quella commerciale, creando una sinergia che ha portato risultati concreti. Ho sempre cercato di fare la differenza, portando avanti

con determinazione ogni incarico e riuscendo a gestire con successo situazioni che richiedevano un approccio preciso, tempestivo e orientato ai risultati.

Sono un professionista che lavora con passione, determinazione e responsabilità, sempre pronto a mettersi in gioco e a crescere, con un forte spirito di autoimprenditorialità che mi spinge a superare ogni limite e a raggiungere traguardi sempre più ambiziosi. La mia abilità nel creare relazioni solide e nel garantire un'operatività ottimale mi ha permesso di essere un punto di riferimento in ogni contesto lavorativo, sia come collaboratore che come leader.

ESPERIENZE LAVORATIVE

08/05/2023 – ad oggi presso agenzia Synergi spa in forza a **COGEN SPA - Muratore**

- Responsabile della manutenzione del manto stradale e ripristino di pavimentazioni, condotte idriche e fognarie.
- Gestione delle risorse e ottimizzazione dei tempi di intervento, con l'obiettivo di ridurre i costi operativi e migliorare la qualità del servizio.
- Coordinamento con il team e comunicazione efficace con i fornitori, per garantire la continuità dei lavori e il rispetto delle normative di sicurezza.

01/01/2023 – 30/04/2023 Decoratori Edili di Capasso Angelo (Padre)- Enna Cotitolare - Caposquadra – Montatore Cappotto e Finiture per Esterni

- Gestione e coordinamento delle attività di montaggio cappotto termico, finiture per esterni e tinteggiatura.
- Supervisione del team e gestione del processo produttivo per garantire il rispetto delle tempistiche e degli standard qualitativi.
- Sviluppo di una solida rete di fornitori e collaboratori, ottimizzando i costi e aumentando l'efficienza complessiva dei progetti.

05/07/2022 – 31/12/2022 Atlantia Srls - Palermo Imbianchino Edile (Trasfertista)

- Attività di montaggio cappotto e finiture per esterni con mansioni di capo cantiere, gestendo progetti complessi in tutta Italia (Centro-Nord).
- Gestione operativa e commerciale dei cantieri, mantenendo strette relazioni con clienti e fornitori, e monitorando costantemente l'andamento delle attività.

Dal 01/02/2018 – 30/09/2021 Agenzia Meffi - Perfetti Van Melle Agente di Commercio – Enna e Provincia

- Gestione diretta di 267 clienti nel canale Ho.Re.Ca, Negozi, GDO, con visite giornaliere e supporto nella gestione e allestimento espositori di vendita.
- Analisi KPI per ottimizzare le performance di vendita e supporto nella strategia commerciale aziendale.
- Creazione di relazioni solide con i clienti, negoziazione di contratti e implementazione di piani di fidelizzazione per garantire un flusso costante di ordini.

Dal 25/07/2016 al 01/01/2018 MAVESE – Enna Responsabile Ufficio Commerciale

- Gestione di e-commerce per la vendita di prodotti alimentari, tra cui conserve e pasta, con focus sulla creazione e gestione della rete commerciale.
- Formazione del team di vendita e attività di marketing strategico per promuovere i prodotti e servizi dell'azienda.
- Ottimizzazione delle operazioni commerciali attraverso l'analisi dei risultati di vendita e la pianificazione di nuove strategie di espansione.

23/11/2015 – 23/07/2016 Procacciatore d'affari Plurimandatario – Enna e Provincia

- Attività commerciale per conto di aziende come Amway, Wind, Vodafone, Tim, e Gruppo Print.
- Gestione di un portafoglio clienti e sviluppo di nuovi contatti, con particolare focus sulla vendita porta a porta e consulenza diretta ai clienti.

24/02/2014 – 21/11/2015 COGEN SPA - Catania Assistente di Cantiere

- Manutenzione stradale e ripristino pavimentazioni, con responsabilità nella gestione delle risorse e dei tempi di intervento.
- Ottimizzazione dei flussi di lavoro, migliorando l'efficienza operativa.

02/2009 – 31/12/2014 Tabaccheria Cardì-Capasso - Enna Titolare e Responsabile Vendita

- Gestione diretta di un'attività commerciale familiare, con focus sulla vendita di tabacchi e prodotti correlati.
- Relazione continua con i clienti e gestione delle forniture, ottimizzando le scorte e aumentando la redditività del negozio.

07/2004 – 02/2009 New Art Decorazioni di Capasso - Rimini Titolare Azienda Artigiana

- Gestione di un'impresa artigiana specializzata in ristrutturazioni edili e pitture, con un team di 4 collaboratori.
- Responsabilità totale nelle trattative commerciali e nella gestione operativa dei cantieri.

FORMAZIONE

2003 – Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale, I.T.C. Duca D'Aosta – Enna (Voto: 82/100)

COMPETENZE

- **Lingua Inglese:** Livello scolastico
- **Competenze Informatiche:** Conoscenza avanzata di Windows, Office, Linux
- **Competenze Commerciali:** Consolidate esperienze nel B2B e B2C, gestione di clienti, negoziazione e fidelizzazione

- **Marketing e Vendite:** Approfondita conoscenza delle tecniche di vendita, analisi KPI, sviluppo di strategie commerciali
- **Gestione delle Relazioni Interpersonali:** Eccellenti capacità comunicative e di networking con clienti, fornitori e colleghi
- **Problem Solving:** Elevata capacità di analisi e risoluzione delle problematiche, anche complesse, in ambienti dinamici
- **Leadership e Team Management:** Esperienza nella gestione e formazione di team, stimolando il raggiungimento di obiettivi aziendali
- **Pianificazione e Organizzazione:** Ottime doti di programmazione e pianificazione, con focus sull'efficienza operativa e il miglioramento continuo

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03.